

第1回事業者向け副業セミナー開催レポート

○日時令和3年6月24日（木）13:30～15:00

○会場南相馬市産業創造センター

【セミナーの趣旨】

南相馬市の産業創造センターにおいて、県内事業者向けに「令和3年度第1回副業セミナー」を開催しました。

外部人材を活用したいが正規採用するにはコストがかかる、専門スキルを持つ人材を起用したいが適切な人材からの応募がないなど、悩みを抱える経営者が副業人材をどのように活用できるかを学ぶ内容として実施し、オンライン視聴含め、14名の方にご参加いただきました。



(写真：会場全体)

主催者である福島県からのあいさつ、事務局から福島県副業人材マッチングサイトの制度説明を行い、昨今の県内での採用・雇用環境、そして副業人材の動きをはじめ、令和2年度のプロジェクト実績について学びました。また、副業人材マッチングサイトの利用者体験談として、県内事業所の経営者とそれに関わった副業人材がオンライン形式で体験談を語りました。

【マッチングサイト利用者の体験談】

お聞きしたのは、郡山市の株式会社遠藤自動車商会代表取締役の遠藤芳志彦さんです。

遠藤代表はマッチングサイトを利用したきっかけとして、「個人的な営業手法に限界を感じていた。やらなくてはならないことがたくさんあると感じていたが、いまひとつ明確になっておらず、そこを助けてほしいと思い副業人材を募集した」と話します。

実際に複数名から応募があり、「こんなすごい経験のある方が、うちの会社を手伝ってくれるのか」と、当初は半信半疑だったそうです。そして、最終的に副業人材として契約したのが、東京で事業企画などを行うジギョナリーカンパニー株式会社の市川航介さん。会社の悩みを話しているなかで、課題の整理をしてくれて、今後やるべきことや目指す方向性が明確になったということです。さらに、事業が拡大する中で、中小企業診断士の資格を持つ松本崇さんにも副業人材として関わっていただくことになりました。松本さんとの関わりでは、SNS(Instagram、Twitter)を活用した情報発信のアドバイスをもらい伝わりやすい営業ツール等が形になりました。

【副業人材側の視点】

副業人材として関わった市川さん、松本さんからもコメントをいただきました。

市川さんからは「遠藤自動車商会さんの課題感に応じた関わりを心がけた、副業をとおして、自分自身の成長を感じることができたのも大きな成果であった」。

松本さんからは「自分のスキルを活かして地域貢献に関わることができる良い機会となり、自身の成長にも繋がっていく」という、副業人材として関わる中でのメリットについても話していただき、マッチングサイトを利用して、事業者側と人材側の双方にとって大きな成果が得られた事例を知ることができました。



(写真：左から松本崇さん、市川航介さん、(株)クノウ久能、遠藤芳志彦さん)

【オンライン講話】

最後に、オンライン講話でパーソルプロセス&テクノロジー株式会社の成瀬岳人さんから、「複業を推進する企業から見た、地方との新しい関係性」と題してお話いただきました。

成瀬さんからは「副業を複業と考える企業が増えている」「従業員に複業を経験してもらうことが、自社にとってのキャリア形成にもつながり人事戦略にもなりうると考えている」「複業をとおした地方との関わりが、働く人、送り出す企業、受け入れる企業、それぞれにとって価値のあるものになっている」とお話しいただきました。



(写真：モニター上成瀬岳人さん)

【質疑等】

講話終了後の質疑応答においては、「本業でやっていることを複業先でもやることはどんな意味があるのか？」などの質問があった。成瀬さんからは「会社や環境が変われば、同じスキルでも通用しないことがある。そのスキルをどのように変化させれば良いのか？を考える経験が貴重なものである。そんな変幻自在に対応する能力を身に付けることが企業にとっても有益なものになる」との回答があり、ご参加いただいた皆さんの関心の高さがうかがえました。

以上